

مالم تقرأه في الكتب عن

أسرار المدير

لأول مرة



هذا الإصدار من تأليف: محمد أحمد إسماعيل • تصميم وإخراج: أحمد نبيل فرحت



من إصدارات

الم المنتدى العربي لإدارة الموارد البشرية
2013

مقدمة عن الإصدار:

هل أنت مدير؟، هل تريد أن تكون مديرا ناجحا؟، ما هي أسس نجاح أي شخص في إدارة أي منظومة؟ .. كلها أسئلة منطقية تدور برأس كل الباحثين عن النجاح في كل وقت، اليوم ومن خلال هذا الإصدار سنقدم لكم وجبة دسمة وسنطرق باب النجاح من أوسع أبوابه، وهو باب المعرفة .. سنساعدك لتتعرف على أهم الأسرار التي لن تجدها في الكتب أو المراجع ذلك أنها خلاصة خبرات وتجارب المديري حول العالم .. إننا قد استطعنا أن نجمع لكم مجموعة من أهم النصائح والإرشادات والأسرار لسبل تحقيق النجاح في إدارة المنظمات والمؤسسات، كل ما عليك هو أن تقرأ تلك النصائح والإرشادات بشيء من التمعن وألا تتوكاسل عن تطبيق ما تعلمته من هذه الأسرار والنصائح من خلال عملك وأعلم أن المعرفة تمهد الطريق للنجاح ولا تصنعه، فإن إرادة التنفيذ والتطبيق بعد المعرفة تعد الطريق الأهم للوصول إلى الهدف.

**مع العلم بأن هذا الإصدار هو مادة حصرية لن تجدها في الكتب أو المراجع
 فهو خلاصة تجارب وخبرات المديرين حول العالم .. إقرأ ما بهذا الإصدار بعناية
 شديدة واسعى لتطبيقه حتى تحظى بالنتائج التي تحلم بها.**

لا تدع المنصب يلعب برأسك :

منصبك كمدير مسئول لا يعني أنك تسير الدنيا من حولك. فالدنيا سارت وتسير وستسير. لا تراقب موظفيك في كل حركة وكلمة. لا تعتقد أن الجميع يدور في فلك. تذكر دائماً أنك موظف في هذه الشركة.

تصرف كمدير :

أنت كمدير لديك السلطة التي تمكنك من فعل ما لا يستطيعه الآخرون. هذه السلطة لا تعني أن تشعر بجنون العظمة. بل تعني أن تمارس هذه السلطة بالشكل المناسب لتحقيق خطة العمل. أنت مطالب بتوجيه الموظفين. وتقديم التغذية المترجعة لما يقومون به. ومساعدتهم في حل المشكلات. ومتابعة مستويات الأداء. إن لم تفعل ذلك فسيراك الموظفون شخص ضعيف.

ناقش دورك مع رئيسك :

من المهم جداً أن تجري نقاشاً مع رئيسك المباشر فور توليك المنصب الجديد. تعرف على طبيعة الدور المطلوب منك القيام به وما هي حدود توقعاته. حاول خلال هذا النقاش أن تجيب عن الأسئلة التالية:

- ◀ ما هي الاهداف الهامة التي تنتظر الشركة منك تحقيقها
- ◀ ما توجهات الموظفين الخاضعين لشرافي
- ◀ ما المعلومات والبيانات والتقارير المطلوب مشاركتها مع الرئيس المباشر
- ◀ وغيرها من اسئلة توضح مهام عملك والعلاقات بين الموظفين في المستويات الادارية المختلفة

تعلم واقرأ عن الثقافة التنظيمية :

من الهام جداً أن تقرأ في التنظيم والثقافة التنظيمية لا سيما ان كنت جديداً في العمل الاداري أو حصلت على ترقية بمنصب جديد داخل الشركة. خذ وقتك في استكشاف خريطة ارض المعركة.

تعلم من مدراءك السابقين :

لا بد أنك خلال مسيرتك المهنية عملت مع عدد من المديرين لكل منهم أسلوبه وطريقته. حدد ماذا تعلمت من كل منهم وما الأمور الاجابية التي يمكنك تنفيذها الان وما السلبيات التي يجب أن تتجنبها مع موظفيك.

اعرف الناس واعطهم الفرصة لتعريفك :

ابداً بعقد مقابلات دورية مع فريق عملك. وخصص الوقت لمقابلات فردية مع الموظفين لمناقشة عملهم. ناقشهم في السلبيات والاجابيات التي تعاني منها الادارة او القسم. وما الذي يمكن عمله لتعزيز الاجابيات وتقليل السلبيات. وما الذي يحتاجونه منك. وتذكر أنك عضو جديد في هذه المجموعة وتحتاج الى تقوية روح التعاون والعمل الجماعي.

استوعب الفروق الفردية بين موظفيك:

تذكر دائما انك تقود مجموعة من البشر المختلفين في أنماط العمل وفي طريقة التفكير وفي الاتجاهات والميول. ول يكن شعارك دائماً أن الهف أن يكون العمل "منجزاً" لا أن يعمل موظفوكم بطريقة معينة تفضلها أنت.

استعرض دورك مع مرؤوسيك:

من الهام جدا الحديث مع موظفيك لاستعراض دورك وشرح مسؤولياتك ومهامك. وما هي خطتك لهذه الادارة أو هذا القسم.

قارن طريقتك في العمل بالطريقة التي تعودوا عليها سابقاً :

اشرح لموظفيك طريقتك في العمل وتوقعاتك من كل فرد بالتحديد وكيف ستقوم بتقدير معدلات الاداء الوظيفي. وما هي معايير الجودة في الاعمال التي ينفذونها اي كيف ستقيم

اعمالهم. قارن طريقة المدير السابق دون أن تتعرض للاشخاص. أجعل حديثك منصباً عن طرق العمل.

حدد الاهداف الرئيسية لادارتكم أو قسمكم وأعلنها لموظفيكم:

حدد ما هي خطتك التي تسعى لتحقيقها في ادارتك. وقدمها لمديركم المباشر للاعتماد. وفور اعتمادها قم بإعلانها داخل القسم واشرح لموظفيك بنود الخطة والاهداف المرجو تحقيقها من هذه الخطة وكيف يتحققها.

راقب واضبط ضغوط العمل :

الاعمال الادارية والشرافية والقيادية أعمال يصاحبها الكثير من الضغوط. خاصة اذا كنت ملتحقاً بحديثاً بهذه الوظيفة. اقرأ نصائح وارشادات تقليل ضغوط العمل والكتيبات المهمة بهذه الموضوع. طبق ما قرأته في عملك. ومن الطرق المفيدة في تقليل ضغوط العمل أن تتحدث إلى صديق من خارج الشركة وتذكر له الضغوط التي تعانيها فهذه طريقة مجزية في تخفيف الضغوط.

تعلم من أخطاء الآخرين :

الحياة هي المدرسة الأولى والأهم في حياتنا. ولا يمكن أن تكون إنساناً ناجحاً بدون أن تستطع أن ترى أخطاء الآخرين وتتعلم منها. إن التعلم من أخطاء الآخرين يعني لأنقع فيه مرة أخرى. وكما يقولون فإن "التجربة علم مستأنف" و"لا يمكنكم العيش بما يكفي للوقوع في أخطاء الآخرين لتعلم". أي أن تجارب الآخرين تضيف اليينا علماً جديداً يغنينا عن الوقوع في أخطاء سبق وأن وقع فيها آخرون.

اهتم بحل المشكلة لا بإلقاء اللوم :

عند حدوث مشكلة لأحد موظفيك اجعل اهتمامك الاول حل المشكلة. ولا تسارع بإلقاء اللوم أو البحث عن المتسبب وما الى ذلك فكل هذه الأمور أمور ثانوية.

اخبر موظفيك بما تريده. لا كيف يحققون ذلك:

اخبر موظفيك بما تريده انجازه من أعمال ووفر لهم الارشاد والتوجيه والنصائح الواجب. وبالتالي ستجد أن موظفيك أصبحوا أكثر انتاجية واسرع استجابة. تجنب اصدار التعليمات الدقيقة التي تتعلق بطريقة تنفيذ الاعمال.

لا تنفذ بنفسك ما يجب على الآخرين تنفيذه :

ان عملك كمدير يحتم عليك القيام بأعمال اتخطيط والتنظيم والرقابة والتوجيه. لا تضيع وقتك الثمين في انجاز الاعمال التي كنت تنفذها قبل الترقية الى هذا المنصب. حتى ولو كنت تحب القيام بهذه الاعمال أو تتقنها. ركز جهودك في "الادارة" وليس في "التنفيذ".

البداية القوية هي كلمة السر:

كلما أردت أن تبدأ عملاً أو مشروعًا لتكن بدايتك قوية. البداية الضعيفة لن تحقق نتائج جيدة.

أخرج من المكتب :

هل سمعت عن مصطلح الادارة بالمشي **Management By Walking Around** (MBWA) تجول في مكان العمل أكثر مما تجلس في المكتب. بذلك تحصل على المعلومات قبل أن تصل إلى الآخرين. وهنا يعني أن سرعة استجابتك ستسبق الجميع.

كن قدوة - مارس قبل أن تعظم :

احرص على أن تقدم القدوة لرؤوسيك. قبل أن تطلب منهم البقاء في العمل لوقت متأخر جعلهم يرون أنت تتأخر في العمل. لا تسافر في الدرجة الأولى بينما هم على الدرجة السياحية. احرص على أن تقود "قائداً لا " مديراً"

اهتم بادارة العمل لا ادارة الاوراق :

انت في هذا المنصب للقيام بدور محدد ومسئولييات هامة تجاه الشركة. وهذا سيؤدي الى سيل من الاوراق والمستندات يوميا. وبعض المديرين يغرقون في هذا السيل الذي لا ينتهي من الاعمال الورقية على حساب عملهم الاساسي.

فوض بعضًا من أعمالك :

من سمات المدير الجيد قدرته على تفويض الاعمال. وبدون هذه المهارة لن تتمكن من انجاز اعمالك بانتظام. تعلم كيف تفوض ومن تفوض وابدأ في تفويض جزء من الاعمال التي تستهلك جهدا ووقتا. وتفرغ للاعمال الهامة التي تنتظرك.

قدر كمية الوقود لديك :

يعرف كل منا كم هي قدرته على الانجاز. ويعرف كم هي كمية الوقود التي بداخله. ان دقرك على تحديد ذلك تفيدك في تخطيط اعمالك بحيث لا تبالغ في قدراتك ولا تقلل منها.

درب مشرفيك :

المشرفين أو مستوى الادارة الوسطى يحتاجون منك الى التدريب على المهام التي توكلها اليهم. والأعمال الجديدة التي لم يسبق لهم انجازها. لذلك يجب تدريب هؤلاء إما تدريبا على رأس العمل أو تدريب في مراكز تدريب متخصصة.

استمع جيدا :

استمع من حولك. الموظفين والعملاء والموردين وغيرهم. فهو لاء لديهم اشياء هامة يجب أن تنصت اليهم.

لاتتكلم إلا عن يقين :

لكلام شهوة وهي شهوة مدمرة . فلا تكثر الكلام فتكثرة سقطاتك ولا تتكلم إلا عن يقين وتأكد تام. فمن صبك الجديد يجعل لكل كلمة تنطق بها ثمنها الذي يكون باهظا في بعض الاوقات.

واعلم أن لكل كلمة جمهورها الخاص. فلا تتكلم بكل ما تعلم مع كل من تعلم. اجعل كلامك موجها لكل فئة من الناس فيما يعنيها. واحترس من المتلصصين والمتسمعين فهم كثر.

القادة يصنعون التغيير :

القادة والمديرون الناجحون يصنعون التغيير. فهل أن جاهز لاستيعاب هذا التغيير وأثاره فيمن حولك من موظفيك وعملاءك....الخ. إن لم تصنع تغييرا فأنت لست قائدا.

اي شخص يمكنه ادارة دفتر السفينة في المياه الهدئه:

في الأوقات العاديه سيكون من الصعب اثبات قدراتك على القيادة. استعد لأوقات عصيبة ومزعجة. خطط لتجاوزها. ادرس البدائل. كن دائما مستعدا كفى وان كانت الأمور تسير بشكل طبيعي.

حافظ على أوقاتك:

من سمات المديرين الناجحين أنهم يحافظون على أوقاتهم. ويحضرون إلى الاجتماعات في الأوقات المحددة مسبقاً. وأعلم أن ضياع ساعة واحدة من وقتك يعني ضياع عشرات أو مئات الساعات. فأنت مسئول عن فريق عمل ولم تعد كما كنت سابقاً.

ركز جهودك :

انت محاصر بمئات المهام والاعمال التي تتتنوع من اعمال شخصية الى عائلية الى وظيفية. ولست بطلاص خارقا بالتأكيد. انت صاحب قدرات محددة. وكذلك أنا. ركز جهودك. لا تستهلك جهودك في اعمال يمكن الاستغناء عنها أو تكليف شخص اخر بها.

اهتم بنقاط ضعفك :

لكل منا نقاط تميز ونقاط ضعف. ولكي تنجح في اي عمل تعامله عليك أن تحدد ما هي مناطق الضعف لديك. ثم تعمل على علاجها والتقليل من اثارها. وهناك عدد من الادوات الادارية التي تساعدك على ذلك منها تحليل SWOT الشهير.

احلم بجرأة :

لا يمكنك التقدم والانطلاق اذا كنت تنظر إلى الوراء. ولا يمكنك ابتكار حلول جديدة ما لم تتجرأ على الحلم. لا تدعى ان كل شيء على ما يرام. فكر في تطوير اعمالك وابتكار حلولاً جديدة.

عين على التكنولوجيا :

توفر التكنولوجيا الحديثة مئات الحلول والتطبيقات التي تساعدنا في انجاز اعمالنا. وكل صباح تبتكر الشركات العديدة من الماكينات وخطوط الانتاج والبرمجيات. كن حريصاً

على الاطلاع على آخر المستجدات التكنولوجية في مجال عملك. اقرأ التقارير الفنية واشترك في موقع الانترنت المتخصصة التي تقدم المعلومات الوافية عن هذه التطبيقات.

الهيكل تسبق الاستراتيجية :

لا تفكربالهيكل قبل الاستراتيجية. ولا تفكربالهيكل بمعزل عن الاستراتيجية. فإذا كنت ترغب في إنشاء موقع معلومات للشركة على الانترنت. يجب أن يكون تصميم الموقع والبيانات التي يحتويها (الهيكل) منطلقاً من استراتيجية الشركة. فكل عمل تقدم عليه يجب أن ينطلق من منها ويتأثر بها.

عين على الصناعة :

اذا كنت تعمل في مجال السياحة مثلاً فلن يكون من المقبول أن تعمل وأنت مغمض عينيك بما يحيط بهذا المجال. والشركات الرائدة واتجاهات السوق السياحي. واذا كنت تعمل في مجال التجارة فكيف تعمل دون أن تراقب ما يحدث في عالم التجارة والشركات الرائدة واتجاهات السوق. يجب أن تكون عينك دائماً على مجال عملك

لا تعتقد أنك تعرف كل شيء في مجال عملك:

من الأخطاء الكبيرة التي يقع فيها المدير الجديد هو الاعتقاد بأنه يعرف كل شيء في مجال عملهم. فإذا افترضنا أنك تعرف كل شيء عن وظيفتك السابقة إلا أنك تجهل الكثير عن وظيفتك الجديدة كمدير.

تجنب الاستعراض بمنصبك الجديد :

هناك فارق كبير بين أن تتصرف كمدير أو تستعرض بمنصبك كمدير. في الحالة الاولى أنت تمارس فعلاً ايجابياً بأن تفكروتحلل وتتخذ القرارات وما الى ذلك. أما الحالة الثانية فتعني أنك

تحاول أن تظهر للناس دائمًا أنك المدير. ان اخفاشك في أن تمارس دورك كمدير هو الذي يدفعك إلى استعراض منصبك كمدير.

لاتعيد اختراع الدراجة:

يظن البعض أن من واجباته كمدير جديد أن يiquid ويذم في كافة الاجراءات والطرق التي اتبعها من سبقة بغض النظر عن كونها سليمة أم لا. وبالتالي يجد نفسه مجبوا على تقديم بدائل وحلول جديدة لعمليات ناجحة بالفعل ولا تحتاج إلى ابتکار هذه الحلول وهو ما نسميه إعادة اختراع الدراجة.

كن منصفا. حافظ على ما استحدثته الادارة السابقة من ايجابيات في الاجراءات وطرق العمل والادوات. واشغل نفسك بتطوير ما يحتاج إلى تطوير

ضع خطة التسعين يوم القادمة :

هذه الاداة من الادوات الهامة التي تساعد المدير الجديد على أن يحقق الجاهزية والاستعداد. قم بإعداد خطة عمل لمدة تسعين يوم قادمة. وقم بتحديثها باستمرار. يمكنك استخدام النماذج المعدة لهذا الغرض. أو استخدام اجنده عاديه في تسجيل اعمالك المطلوب تنفيذها في التسعين يوما القادمة. هذه الخطة ليست خطة عمل مفصلة بل هي خطة مبسطة للمغایبة تحتوى على الاعمال المطلوب انجازها والتواریخ الواجب الالتزام بها والأشخاص الموكلة اليهم هذه الاعمال وأى بيانات اخرى هامة.

راقب لتطور ولا ترافق لتعاقب:

وظيفة الرقابة من أهم الوظائف التي بمارسها المدير وتسرى الرقابة على العمليات والاجراءات ومعدلات الاداء وغيرها. لكن هناك نوعين من المديرين. الأول من يراقب ليطور ويسهل ويحسن ويرفع مستوى الجودة. والثاني من يراقب ليعاقب ويشهر. فأى النوعين تحب أن تكون.

احرص على أن يراك الموظفين:

لا تنعزل في مكتبك. تجول بين مكاتب الموظفين. اعطهم الفرصة لرؤيتك بشكل يومي.

استعد لمواقف تثير البكاء:

العمل الاداري بطبيعته يضعك في مواقف صعبة. قد تدفعك أو تدفع موظفيك الى البكاء. هكذا هي الادارة. بعض القرارات تكون شرًا لا بد منه. والمواقف الادارية لا تقاس بالعافية. بل لها معايير اخرى تصطدم في احيان كثيرة مع رغباتنا وتوقعاتنا.

اشترك في موقع الانترنت التي تقدم نصائح للمديرين:

هناك عدد من المواقع الادارية التي تقدم الدعم المناسب للعاملين في المجال الاداري وبخاصة في المستويات الادارية العليا. اشترك في هذه المواقع. واحرص على الاخلاع يوميا على ما تنشره. ومن هذه المواقع:

[الم المنتدى العربي لإدارة الموارد البشرية](http://www.hrdiscussion.com).

وهو موقع يهتم بعلم إدارة الموارد البشرية.

[وكذلك موقع تسويقي الماهتمام بعلوم التسويق](http://tas-wiki.com/).

[وموقع المحاسب العربي](http://accdiscussion.com/).

هذه المواقع تقدم دعما جيدا للعاملين في المجال الاداري يتمثل في :

- ◀ أدوات وبرامج مجانية تساعدك على تطوير اعمالك
- ◀ مقالات حديثة
- ◀ نصائح عملية ومشكلات وحلول عملية
- ◀ نماذج وقوالب جاهزة لاجراءات العمل
- ◀ تواصل مع زملاء المهنة من اصحاب الخبرات الذين يتواصلون فيما بينهم لطرح الاسئلة والاجابة عليها بشكل تطوعي كامل.

اعمل ٢٤ ساعة ٧ أيام في الأسبوع :

ان ترقيتك لمنصب مدير لا يعني مزيداً من الترف كما يظن البعض. بل يعني أنك تحولت من وظيفة تنتهي في الخامسة مساءاً الى وظيفة مستمرة في ساعات الليل والنهار لمدة ٧ أيام. ستتلقي الاتصالات الهاتفية المزعجة ويجب أن تتفاعل معها. وقد يتم استدعاءك في اي وقت. هذا هو دورك

اهتم بالظهور الجيد:

انت في هذا المنصب الجديد تتوجه اليك الانظار باستمرار فاحرص على أن تبدو في مظهر مناسب في اعين موظفيك أو عملاءك أو غيرهم. انت ايضا تمثل الشركة أمام جمهورها فيجب أن يكون مظهرك متsonقاً مع الصورة العامة للشركة.

**نتمي ان تكون هذه المعلومات اضافة جيدة للمكتبة الادارية العربية
وانتظر علينا في اصدارات أخرى قادمة إن شاء الله.**

الإصدار من إعداد

محمد أحمد إسماعيل

mohamed@hrdiscussion.com 01020990501

<http://www.facebook.com/M.A.Ismail>

تصميم وإخراج

أحمد نبيل فر Hatch

nabil@itqanbs.com 01062944494

<http://www.facebook.com/AhmadNabilFarahat>

من إصدارات

الم المنتدى العربي لإدارة الموارد البشرية

www.hrdiscussion.com



هذا الكتاب منشور في

